

Callenge 2: Ich will mein eigener Unternehmer sein!

SimExcellence ermöglicht Inhabern und Führungskräften von Installations- und Planungs-Betrieben eine hohe Transparenz in finanziellen sowie marketing- und verkaufsorientierten Belangen zu erreichen.

Ziele:

- Unternehmenszusammenhänge (Fachwissen, Finanzen, Marketing und Verkauf) erkennen und erfolgsorientiert steuern
- Verstehen von Erfolgsrechnung / Bilanz der eigenen Unternehmung / Abteilung
- Erkennen von Möglichkeiten zur Erhöhung der Rentabilität und deren Auswirkungen
- Verstehen des Einflusses von Zahlungsfristen (Kreditoren / Debitoren) auf die Kapitalrentabilität
- Entscheidungen ergebnisorientiert analysieren und ableiten von Massnahmen Erkennen des Zusammenhangs von kundenorientierter Grundhaltung und Erfolgssteigerung.

Jedes Team handelt als Geschäftsleitung eines Unternehmens und ist mit anderen Teams im freien Wettbewerb. Der Erfolg der Teams lässt sich anhand der Jahresabschlüsse über einige Jahre verfolgen.

Das Seminar durchläuft mehrere Simulationszyklen. Jeder Zyklus gliedert sich in drei Phasen:

- Simulation: Entscheidungen treffen und umsetzen.
- Reflexion: Unternehmensentwicklung und getroffene Entscheidungen analysieren.
- Neuorganisation: Wichtige Veränderungen einleiten

Ihr Nutzen:

Finanzielle Sicherstellung der Geschäftstätigkeit

- Erkennen und Steuern der komplexen betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge
- Steigerung der Kundenzufriedenheit durch markt- und kundenorientierte Führung
- Auswirkungen von Entscheidungen für das gesamte Unternehmen begreifen
- Steigerung des Bankenrating
- Verbesserung des Marktauftritt's
- Steigerung der Kundenrentabilität

Referenten: Spezialisten der ABACO (www.abaco-tc.ch)

Kursort: Zentral. Je nach Zusammensetzung der Teilnehmenden

Kursdauer: Zwei Tage (Siehe Anmeldetalon)

Kurskosten: Fr. 550.-, pro Person, inkl. Pausenkaffee, Lunch, exkl. Unterkunft

Anmeldetalon: Beilage oder: www.vssh.ch, Weiterbildung